

瑞众保险部署 DeepSeek 本地化应用，数字化战略结硕果

本报讯（记者 严杨 刘泽鲲）在国产开源大模型 DeepSeek 迅速崛起的浪潮中，瑞众保险以敏锐的洞察力，正式宣布将 DeepSeek 接入公司自主研发的 AI 智能平台“瑞博士”。这一举措彰显了瑞众保险在数字化战略上的坚定决心，更为企业的未来发展注入了强大的新动能。

瑞博士智能升级，三大问答模式重塑办公体验

“瑞博士”作为瑞众保险自主研发的 AI 智能平台，自诞生之日起便承载着公司对于智能化转型的深切期望。此次与 DeepSeek 的深度融合，是瑞众保险在数字化道路上的一次重要里程碑。通过这一合作，瑞博士推出了三大智能问答模式，全面覆盖了内勤办公的各类场景需求，实现了深度思考和问答能力的质变提升。

据了解，这三大智能问答模式包括 DeepSeek 深度思考问答、DeepSeek 深度思考 + 联网

搜索问答以及 DeepSeek 深度思考 + 公司知识库问答。这些模式不仅为员工提供了通用场景下的逻辑推理、文本生成以及问题解答能力，还能结合互联网信息解答需外部数据支持的问题，更能结合公司情况，给出专属于瑞众保险的定制化深度思考，解答需要公司知识库支持的各类问题。经 DeepSeek 赋能后，“瑞博士”智能体将快速响应员工需求，提供精准信息支撑，在确保数据安全的同时，极大提升了办公效率。

以“瑞博士”为试验场，加速 AI 技术突破

瑞众保险此次对“瑞博士”的升级，并不只是工具层面的简单优化，而是其数字化战略从理念到实践的具体呈现。通过引入 DeepSeek 大模型，瑞众保险不仅实现了 AI 技术的突破，更为企业的未来发展开辟了新的道路。该系统将成为瑞众 AI 能力加速突破的试验场，为后续快速复用于智能客服、智能投顾、智

能理赔、智能销售等核心场景提供技术验证，形成“一处突破，全局受益”的扩散效应。

乘风破浪，瑞众保险勇立智能化转型潮头

身处第四次科技革命浪潮，瑞众保险始终积极拥抱数字化变革。从孵化“瑞博士”AI 智能平台、数字人智能销售、数字督导平台等重要科技项目，到此次与 DeepSeek 的深度融合，瑞众保险不断运用人工智能、大数据等新技术，重塑工作流程，提升经营质效，赋能业务发展。展望未来，瑞众保险将持续深挖“瑞博士”+DeepSeek 在智能化服务、创新型产品研发、数字化营销等核心业务场景的应用。以客户为中心，以科技创新为引擎，外拓业务，内提效率，全方位提升保险经营价值链各链条的专业性，建成值得信赖的个人保险专业服务商，为客户提供更加优质、高效的服务体验，奋力开创公司可持续高质量发展的新局面。

建行信阳分行助力小微企业发展获赠锦旗

本报讯（记者 严杨 刘泽鲲）近日，一面来自某小微企业的锦旗送到了建行信阳分行营业部李向阳副行长的手中，锦旗上“关键时刻救企业，热情服务好行长”鎏金大字彰显着客户对该行出色的服务态度、高效的贷款审批速度和创新的融资服务模式的由衷谢意。

客户张总是某科技小微企业负责人，主要从事精密设备零件

加工，为了承接更多订单，公司计划采购一批新的生产设备升级产能，企业资金却一时周转不开，眼看着与供应商约定的付款日临近，张总找到建行信阳分行营业部李向阳副行长咨询贷款事宜。

得知这一情况后，李行长高度重视，他紧盯流程进度，跑出了“加速度”，最终在约定付款日当天，顺利为其发放了贷款。“在我们困难的时候，建行不仅提供了

资金，更给了我们信心和希望，李行长的高效服务和真诚态度让我们倍感温暖。”张总感慨道。

这只是建行服务小微企业的一个缩影，该行紧扣小微企业需求脉搏，不断创新优化金融供给，深入贯彻落实小微企业融资协调机制部署和要求，全力破解小微企业融资难、融资贵问题，持续加大服务实体经济力度，全力打通金融惠企利民“最后一公里”。

农发行固始县支行投放 1.472 亿元助力县域教育提质扩容

近日，农发行固始县支行为“固始县职教学院项目”投放贷款 1.472 亿元，用于新建、扩建学校。至此，该行已累计为此项目批复贷款 14.54 亿元、投放 13.5186 亿元，为助力县域教育提质扩容，加快建设高质量教育体系、优化高等教育布局，在推动地方经济发展上发挥着重要作用。

该行紧紧围绕地方政府发展规划，深入了解地方政府需

求，主动对接项目，量身定制金融服务方案，组建项目推进专班，加强项目会商沟通，积极解决项目难点、堵点，以高质高效的专业服务推动了项目贷款的快速获批投放，为大学项目的顺利推进提供了坚实的资金保障。

据悉，该项目建设已基本完成了一期、二期工程建设，涵盖图书馆、学术交流中心、教学楼、办公楼、师生公寓、运动场等配套设施的全面升级。通过资金支

持，标志着学院建设发展迈上了新台阶、步入了快车道，通过产教融合助推实现农村农业现代化，全面助力乡村振兴。

下一步，该行将立足地方发展和实际需要，聚焦主责主业，充分发挥政策性金融优势，推动与县域主导产业深度衔接，产出更多服务地方高质量发展的创新成果，为加快县域振兴发展注入强劲动能。

本报讯（记者 严杨 刘泽鲲）正值春耕备耕关键时节，为进一步贯彻落实“知农事、守农时、解农忧”工作要求，2月18日下午，淮滨农商银行吉庙支行联合县农机公司开展“金融服务送上门，助力猫爪草收割生产”主题活动，为县域猫爪草种植户带来“金融及时雨”。

助农富农，金融活水精准滴灌。猫爪草，又称“南方人参”，是一种具有较高药用价值和经济价值的中药材。随着市场行情持续向好，百姓们种植猫爪草的积极性空前高涨，目前全县种植猫爪草面积已超 15 万亩，成为百姓增收致富的主要产业之一。活动现场，该支行工作人员与种植户深入交流，了解种植成本结构、传统种收模式、资金回收周期，结合猫爪草“冬种春收”的逆周期特点，抓住其种收季节性强、人工贵、效率低等低成本痛点，精准营销我行“豫商种植贷”产品，获得种植户们一致好评。

破题解题，助力产业提质增效。据了解，猫爪草的成熟期一般在 4 月份，按照传统方式，仅收割环节的亩均成本就在 1500 元左右，潍柴雷沃公司为此专门研发了地隆猫爪收获机，淮滨县众联农机专业合作社作为淮滨总代理召开首次现场演示会，县域及周边猫爪草种植大户纷至沓来。该支行借助此次现场演示会宣传“豫商农机贷”、金燕 e 系列、网贷等产品，解决客户订购、采购资金不足问题。活动现场通过扫码成功授信 5 户，金额 82 万元，收获意向客户 40 余名，为种植户们解决了资金难题。

助企惠企，深耕产业上中下游。淮滨农商银行将以此次活动为契机，进一步同县农机公司深化合作，打通农机销售服务上中下游，服务农业生产全流程、保障农民耕种全周期，为种植户们提供更加优质、便捷、高效的金融服务，共同助力县域猫爪草产业发展规模化、标准化、机械化，在乡村振兴宏伟画卷上绘就淮滨农商银行服务“三农”新篇章。

淮滨农商银行：金融活水『贷』动猫爪草产业发展